



Rieter morando



MARZO NEWSLETTER

*Prepariamo e diamo **forma** al vostro futuro*



EDITORIALE



La Direzione

da sinistra: Andrea Pasquali (Managing Director) Massimo Herrnhut (CFO) e Gian Stefano Marchisio (CPS Sales Manager)

Cari collaboratori, clienti, fornitori e lettori,

l'azienda Rieter Morando ci tiene ad informare tutte le persone con le quali mantiene relazioni regolari e non, che sta mettendo in atto tutte le azioni necessarie per preservare la salute e la sicurezza dei suoi dipendenti in questa situazione di incertezza generata dalla diffusione del nuovo Coronavirus (COVID-19) in molti Paesi.

La stessa attenzione, in conformità con la regolamentazione messa in atto dalle autorità Italiane viene adottata nei confronti delle attività giornaliere, cercando nel contempo di ridurre al minimo le disfunzioni e/o l'impatto sull'attività in generale.

Da ieri alcuni dipendenti, dove possibile, hanno aderito volontariamente allo Smart Working rimanendo comunque in piena attività e mantenendo costante contatto con fornitori, clienti e collaboratori in modo da minimizzare il disagio.

Sperando che la situazione vada migliorando nelle prossime settimane, guardiamo avanti con fiducia

***La Direzione
Rieter Morando***

Download cataloghi

Visita il sito

Rieter Morando

Italy

Strada Rilate 22

14100 Asti

Germany

Schneckenburgstr.

11 - 78467 Konstanz

www.rietermorando.com

info@rietermorando.com

We sent out this message to all our Customers and Contacts.

If you want more information about our privacy policy, please visit this page (privacy/GDPR): <http://www.rietermorando.com/>

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following link..

© 2016 Morando srl All rights reserved.



Novembre 2019

Prepariamo e diamo forma al Vostro futuro



Editoriale



Andrea Pasquali
Managing Director

Cari lettori,

nell'ottica di continuare a migliorare la strategia di successo di Rieter Morando, sono lieto di annunciarvi le novità riguardanti il rafforzamento del team, con l'arrivo di **Gian Stefano Marchisio** in qualità di General Sales Manager, di **Luigi Bosco** come Sales Area Manager e di **Ermanno Filippelli** come Purchase Manager per la sede di Asti, e di **Steffen Weber** (Technical Purchaser), di **Claudia Dargel** (accountant) e di **Alexander Kocharovski** (tecnico manutentore) per la sede di Costanza. L'esperienza e la professionalità di ognuno contribuirà all'arricchimento e al miglioramento dell'offerta di macchine e servizi di Rieter Morando a vantaggio dei suoi clienti industriali. L'introduzione di queste nuove figure chiave conferma la capacità di attrarre talenti dalle aziende più prestigiose, grazie al progetto e alla nuova struttura di Rieter Morando, che si distingue nel mercato per la forza delle sue infrastrutture e per la flessibilità delle soluzioni e dei servizi proposti.

Prossimi eventi



Rieter Morando coglie l'occasione per annunciare la sua partecipazione a:

- **Claytech UK**
il programma 2019 si concentrerà su rassegne di fornitori che discuteranno di nuove tecnologie e sviluppi di prodotto.
Dove: Newark Showground, Nottingham, Lingl UK.
Quando: 14 novembre 2019

- **Würzburger Ziegellehrgang**
l'incontro annuale che riunisce tutti i produttori dell'industria dei laterizi dell'area tedesca (Germania, Austria e Svizzera).
Dove: Würzburg, Germany
Quando: 3-5 dicembre 2019

Vi aspettiamo!



[Scopri di più](#)

ZIEGEL

[Scopri di più](#)

Focus



Gian Stefano Marchisio

La fusione tra Rieter e Morando, che fa parte di una strategia per accelerare la focalizzazione delle aziende su innovazione, vicinanza ai clienti e supporto ai servizi, ha sicuramente contribuito al suo gradito ritorno nel team. Siamo molto lieti di annunciare l'arrivo di Gian Stefano Marchisio in qualità di General Sales Manager. Ha una notevole esperienza nel settore dei laterizi e il suo grande entusiasmo e la sua determinazione sono ciò di cui l'azienda ha bisogno per crescere. La missione di Gian Stefano sarà quella di rafforzare il potenziale commerciale di Rieter Morando, seguendo gli obiettivi definiti nel piano industriale: coordinare le attività di vendita essendo al tempo stesso una risorsa attiva sul campo.



Luigi Bosco

La volontà di Rieter Morando di crescere e trasmettere valori aggiunti ai suoi clienti è senza dubbio supportata dal fatto che può contare, da alcuni mesi, sulla collaborazione di Luigi Bosco, un tecnico con grande esperienza nel settore di produzione di mattoni e tegole, che ha rafforzato il team commerciale. Data la sua conoscenza dei mercati, è stato designato come responsabile delle aree dell'America Latina e della penisola iberica.



Ermanno Filippelli

Nel settore industriale, il team accoglie Ermanno Filippelli come responsabile acquisti per lo stabilimento di Asti. La grande esperienza e competenza di Ermanno saranno le leve chiave per lo sviluppo dell'azienda orientata all'innovazione. Contiamo sulla sua capacità di lavorare nella continuità dei risultati ottenuti da Claudio Restagno, che ringraziamo per il suo eccellente lavoro. La novità e l'efficienza delle sue idee miglioreranno l'intera catena di acquisto.

La sede di Costanza

La sede di Costanza si rafforza con l'arrivo di Steffen Weber come Technical Purchaser, Claudia Dargel come Accountant e Alexander Kocharovski come Tecnico Manutentore. Queste nuove assunzioni consentiranno a Rieter Morando GmbH di sviluppare la propria attività nell'ottica della più elevata efficienza, offrendo ai propri clienti soluzioni, servizi e parti di ricambio di alta qualità nelle migliori tempistiche.

Facendo affidamento sulle capacità sinergiche dei suoi team, Rieter Morando stabilisce priorità strategiche per creare valore sostenibile.



Steffen Weber



Claudia Dargel



Alexander Kocharovski

Rieter Morando

Italy

Strada Rilate 22

14100 Asti

Germany

Schneckenburgstr.

11 - 78467 Konstanz

www.rietermorando.com

info@rietermorando.com

We sent out this message to all our Customers and Contacts.

If you want more information about our privacy policy, please visit this page (privacy/GDPR): <http://www.rietermorando.com/>

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2016 Morando srl All rights reserved.



Luglio 2019

Prepariamo e diamo forma al Vostro futuro



Panoramica prodotti



LAMINatoi TITAN MASSIMA RIGIDITÀ, COSTRUZIONE COMPATTA

Il noto e comprovato principio dei laminatoi a supporti scorrevoli è stato nuovamente riveduto e riproposto dalla RIETER MORANDO nell'evoluzione della serie TITAN.

Questi laminatoi si distinguono nettamente dai sistemi tradizionali grazie ai dettagli, frutto di accurati studi e progettazione, della trasposizione delle esperienze pratiche e della collaborazione con i Clienti.

I laminatoi TITAN sono stati concepiti come laminatoi universali: possono infatti essere utilizzati sia come sgrossatori che come raffinatori, per distanze di funzionamento tra i rulli fino a 0,7 mm.

Per un risultato costante di raffinazione è necessaria una grande rigidità ed un minimo gioco dell'intera macchina. La soluzione Rieter Morando si caratterizza come unica sul mercato per la distribuzione nella struttura degli sforzi derivanti dalla laminazione e per l'accoppiamento diretto della traversa alla struttura, senza l'utilizzo di tiranti, potenziale fonte di deformazioni elastiche.

Le camicie Rieter Morando vengono fissate in modo sicuro al mozzo a mezzo del testato sistema a doppio cono di fissaggio, di provata affidabilità durante il funzionamento e praticità in caso di sostituzione.

Il sistema raschiante, basato su leve articolate a corto braccio, consente l'ottenimento di una ottimale rigidità e dissipazione del calore. I raschietti sono di facilissima estrazione laterale, senza la necessità di utilizzo di utensili.

Due motoriduttori installati in posizione protetta, equipaggiati ognuno di un doppio albero cardanico, trasmettono sincronicamente il movimento di spostamento al dispositivo di regolazione automatico della distanza tra i rulli.

Per una semplice registrazione manuale, in particolare in riferimento ai laminatoi sgrossatori, la regolazione meccanica è la risposta giusta. La nota precisione Rieter Morando è garantita utilizzando sistemi di vite-madrevite di alta qualità e precisione.

Le rettifiche necessarie per la tornitura delle camicie sono incorporate nel basamento della macchina, rendendo il processo di ripristino delle superfici facile

Prossimi eventi



Rieter Morando coglie l'occasione per annunciare la sua partecipazione alla:

• **Conferenza TBE**,
l'evento riunirà oltre 100 Manager di aziende operanti nel settore laterizio e associazioni nazionali di tutta Europa.

Dove: Copenhagen, Danimarca
Quando: 12-13 settembre 2019

Saremo presenti come Sponsor Premium !



[Più info](#)

• **Claytech UK**
il programma 2019 si concentrerà su rassegne di fornitori che discuteranno di nuove tecnologie e sviluppi di prodotto.

Dove: Newark Showground, Nottingham, Inghilterra
Quando: 14 novembre 2019



[Più info](#)

• **Würzburger Ziegellehrgang**
l'incontro annuale che riunisce tutti i produttori dell'industria dei laterizi dell'area tedesca (Germania, Austria e Svizzera).

Dove: Würzburg, Germania
Quando: dicembre 2019



e veloce.

Grazie a queste caratteristiche i laminatoi TITAN divengono sinonimo di flessibilità e massima efficienza nella laminazione delle argille.

M. Sc. Mec. Ing. Andrea Pasquali
General Manager



Per saperne di più

Più info

Non vediamo l'ora di incontrarvi!

Focus



AGM 2019 IN SUD AFRICA

Rieter Morando, dalla fine del 1900, progetta soluzioni per i Clienti di tutto il mondo; come recita il nostro motto "We shape and prepare Your future". Essere un partner consolidato per l'industria Heavy Clay significa avere una responsabilità nei confronti delle generazioni future, fornendo soluzioni efficienti, che dureranno per decenni.

In Sud Africa, è facile trovare le nostre attrezzature costruite negli anni '60 o '70 ancora in funzione negli impianti, a supportare la produzione dei brickmakers locali.

Per questo motivo, quando la CBA (Clay Brick Association) ci ha invitato a partecipare all'AGM (Annual General meeting) del 2019, con il titolo "L'impronta che lasci sulla terra oggi, è l'eredità di domani" abbiamo aderito con entusiasmo in qualità di Sponsor.

L'impegno di Rieter Morando è quello di garantire efficienza e soluzioni innovative per l'industria dei laterizi basandosi sulla continua ricerca e sviluppo in termini di tecnologia affidabile, applicata a nuovi sistemi di controllo avanzati, con l'obiettivo di ridurre al minimo gli sprechi e massimizzare le prestazioni dell'impianto.

La partecipazione all'AGM 2019 è stata davvero entusiasmante grazie all'ottima organizzazione del team CBA e ad un'ambientazione unica come il Kruger National Park. Il contatto profondo con la natura selvaggia restituisce la forte relazione tra le nostre macchine e l'ambiente, con gli elementi di base che utilizziamo per creare i prodotti finali, dalla terra al vento e dall'acqua al fuoco.

Rieter Morando crede fermamente in un Mercato in cui il materiale da costruzione e il processo di produzione si stanno evolvendo nel rispetto di tali parametri fondamentali e l'industria e tutti i suoi "players" sono sempre più sensibili a tali valori. Per questo motivo siamo molto orgogliosi di dare il nostro contributo ad una delle nuove e più avanzate linee di produzione in Sud Africa, che sarà inaugurata fra pochi mesi.

Siamo sicuri che il Mercato sudafricano vedrà una grande crescita tecnologica nell'arco dei prossimi decenni e siamo orgogliosi di continuare ad esserne parte, perché crediamo fermamente che l'impronta lasciata OGGI sarà l'eredità per il DOMANI.

Sig. Andrea Saglietti
Area Sales Manager



[Guarda altre foto](#)



CONFERENZA KERAMTEX 2019

L'evento, che si è tenuto dal 5 al 7 giugno 2019 a Ufa, capitale della Baskiria, è considerato un punto di riferimento nel panorama tecnico-scientifico.

È stata una grande opportunità per condividere esperienze, know-how, proposte e innovazioni per lo sviluppo dell'industria dei laterizi nella Federazione Russa.

"Abbiamo potuto ampliare la nostra rete di contatti e vedere quanto siano apprezzate dai Clienti le nostre macchine di qualità. In modo particolare le linee di laminatoi e sgrossatori".

Sig. Luigi Bosco
Area Sales Manager



Editoriale

RIETER MORANDO S.R.L. PRESENTA IL NUOVO RESPONSABILE OPERATIVO

Per cogliere appieno le opportunità di business, le aziende si trovano a confrontarsi con la propria capacità di gestire il cambiamento, muovendo passi in un territorio dove la massima soddisfazione del Cliente passa attraverso l'erogazione di prodotti / servizi sempre più "tagliati su misura".

In tale contesto è strategico integrare la struttura organizzativa con strutture di progetto (project oriented), che garantiscano maggiore flessibilità ed una gestione integrata di tutte le attività di commessa.

In quest'ottica, Rieter Morando S.r.l. è lieta di presentarvi il Sig. Roberto Rossetti quale nuovo Responsabile Operativo.

Il Sig. Rossetti assumerà un ruolo centrale di coordinatore nella gestione efficace dei progetti, con particolare attenzione al rispetto dei termini di realizzazione e della qualità del risultato, elementi cardine su cui si basa il costante lavoro del team Rieter Morando.



[Visita il sito](#)

[Cataloghi](#)

Rieter Morando



Italy
Strada Rilate 22
14100 Asti
Germany
Schneckenburgstr.

11 - 78467 Konstanz

www.rietermorando.com
info@rietermorando.com

We sent out this message to all our Customers and Contacts.

If you want more information about our privacy policy, please visit this page (privacy/GDPR): <http://www.rietermorando.com/>

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2016 Morando srl All rights reserved.

Gennaio 2019

Prepariamo e diamo forma al vostro futuro



RIETER E MORANDO SI FONDONO

I due storici marchi Rieter e Morando si fondono e si rafforzano ulteriormente in una nuova società: la **RIETER MORANDO**

A dicembre 2018 la Keller HCW GmbH ha trasferito l'attività di "prelavorazione e formatura dell'argilla" alla neonata Società **Rieter Morando GmbH**, sita in Costanza, sede centrale della storica Rieter Werke. In parallelo, la Società italiana Morando S.r.l ha cambiato la sua ragione sociale in **Rieter Morando S.r.l**. La nuova unità Rieter Morando è parte del **Gruppo Europeo Legris Industries**.

La fusione di queste Società e l'unione di due tra i più importanti marchi del settore, come Rieter e Morando, porta al rafforzamento della sua posizione sul mercato come fornitore leader di attrezzature per la pre-lavorazione e formatura di laterizi, assistenza e ricambi. Rieter Morando vanta nel suo portafoglio oltre 7.000 macchine installate in 74 diversi Paesi e più di 90 modelli. Il team così congiunto è ora ancora più competitivo grazie alla combinazione della rafforzata esperienza e del know-how nel settore della produzione dei laterizi.

Questa evoluzione contribuirà a concentrare ulteriormente l'attenzione dell'Azienda sull'innovazione, sul cliente e sull'assistenza garantendo un posizionamento unico sul mercato. Rieter Morando perseguirà la crescita del suo business come un'entità altamente performante, operando con acume

tecnico e propensione all'innovazione, creando opportunità di lavoro e al tempo stesso continuando a fornire ai clienti soluzioni, prodotti e servizi diversificati e di alta qualità.

L'autonomia acquisita da **Rieter Morando** conferisce una maggiore attenzione al marchio, all'immagine e all'identità industriale. Il **sito di Costanza** sarà il punto di riferimento per service, manutenzione e ricambi e garantirà supporto affidabile e duraturo a tutti i clienti che ben conoscono ed apprezzano il marchio Rieter. Il **sito di Asti** si concentrerà invece su ricerca e sviluppo e su soluzioni tecnologiche all'avanguardia per la produzione industriale, mantenendo la prossimità a tutti gli stabilimenti produttivi già attrezzati con macchine Morando e Rieter. Insieme rafforzeranno una chiara strategia a lungo termine per Rieter Morando.

Rieter Morando perseguirà i suoi obiettivi in modo energico, per continuare il suo sviluppo di successo e creare valore sostenibile. Affidandosi alle competenze dei suoi team congiunti, Rieter Morando amplierà offerte e modelli in tutte le aree di mercato. Ciò includerà, oltre all'assistenza e alla consulenza tecnica per i suoi clienti industriali, nuove offerte di servizi digitali, facendo leva sui progetti dell'industria 4.0. Per sostenere la sua ambizione di crescita, Rieter Morando aumenterà i suoi investimenti in ricerca e sviluppo. La flessibilità dell'organizzazione verrà perseguita per assicurare tempi di commercializzazione più veloci. Una maggiore vicinanza ai clienti promuoverà l'adattabilità, anticipando le esigenze di mercato e l'espansione in nuovi segmenti produttivi. **Il team globale Rieter Morando** è pronto e si impegna a cogliere questa evoluzione come un'opportunità per dare forma a un nuovo futuro di sviluppo.

DIREZIONE



Sig. Andrea Pasquali



Sig. Massimo Herrnhut



Sig. Benedetto Speroni

BUSINESS TIPS

Rieter Morando approfitta di questa occasione per annunciare la sua presenza alla:

OCM/CERAMBRICKTECH

dal 29 gennaio al 1 febbraio. Vi aspettiamo a Mosca, stand n. A5 padiglione 7!



BATIMATEC

dal 24 al 28 marzo ad Algeri

KERAMTEX

dal 5 al 7 giugno, Federazione russa

[Visita il sito web](#)

[Download](#)

[Cataloghi](#)

Rieter Morando S.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.rietermorando.com
info@rietermorando.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#) .

© 2016 Morando srl All rights reserved.

Settembre 2018

Prepariamo e diamo forma al vostro futuro



Editoriale



Cari lettori,

Il 24.09.2018, per cinque giorni, Tecnargilla 2018 aprirà le sue porte alla fiera commerciale di Rimini. Sono attesi oltre 35.000 visitatori provenienti da almeno 100 paesi in tutto il mondo. MORANDO-RIETER sarà presente all'esposizione per rimanere a stretto contatto con i suoi Clienti e presentare i suoi nuovi prodotti, le attività di Ricerca & Sviluppo e soluzioni tecnologiche intelligenti che interessano la produzione industriale.

Come leader nello sviluppo e costruzione di macchinari per la preparazione e la formatura dell'argilla, come anche nell'assistenza post-vendita, MORANDO-RIETER dimostrerà la sua competenza e le sue capacità di innovazione, ad oggi comprovate nella nuova gamma GENIUS.

Ultime notizie



QUALITÀ UNITA AD INNOVAZIONE COSTANTE

Alla fiera Tecnargilla di quest'anno, Morando-Rieter dimostrerà la sua grande competenza tramite prodotti di alta qualità ed efficienza, frutto di innovazioni volte al risparmio energetico. Con la sua esperienza di oltre 100 anni e il rapido adattamento alle esigenze di un mercato in continuo mutamento, Morando-Rieter è in grado di offrire soluzioni tecniche affidabili ed all'avanguardia per tutti i processi di preparazione e formatura dell'argilla, di fondamentale importanza per garantire un'eccellente qualità del prodotto finito.

Oggi, la richiesta di maggiore automazione e controllo sulle linee di preparazione e formatura dell'argilla è sempre più avvertita, al fine di eliminare il più possibile i difetti dovuti all'errore umano. Una grande attenzione sarà pertanto attribuita alle soluzioni dell'industria 4.0 quali manutenzione preventiva, ottimizzazione dei processi, tracciabilità e misurazioni, tutti elementi raggruppati nella software suite Morando-Rieter che consente il monitoraggio e la gestione di attrezzature, reparti e impianti completi.

Come membro della Divisione KELLER, Morando-Rieter ha una rete di

Non vedo l'ora di incontrare tutti i nostri Clienti e le nuove parti interessate per discutere dei loro progetti di sviluppo in corso e futuri.

Ci vediamo presto a Rimini!

Andrea Pasquali
Direttore generale

agenzie e rappresentanti in tutto il mondo in grado di garantire un servizio Clienti e un supporto professionale efficiente, in qualunque momento ed ovunque richiesto.

Gli ingegneri ed i tecnici Morando-Rieter sono preparati per ottimizzare l'avanzamento dei progetti, in modo da riuscire ad ottenere tempi di esecuzione ridotti e minimizzare i costi di produzione e ritorno dell'investimento per i nostri Clienti. Il nostro team di tecnici esperti in assistenza e messa in servizio fornisce soluzioni di "aggiornamento tecnologico" con l'obiettivo di modernizzare apparecchiature nel tempo divenute obsolete, per ridurre il consumo di energia, aumentare la produzione, migliorare la qualità, installare / ottimizzare i sistemi di automazione, aggiornare la tecnologia di controllo e regolazione con sofisticati sistemi di visualizzazione.

Tecnargilla 2018 sarà il prossimo evento per presentare ai nostri Clienti le ultime soluzioni tecnologiche innovative e personalizzate che mirano al miglioramento continuo della qualità e della sicurezza nel rispetto dell'energia, dell'efficienza produttiva e dell'ambiente.

Business Tips



Morando-Rieter coglie l'occasione per anticiparvi la sua presenza alla:

- **Claytech UK 2018**, l'incontro sarà quest'anno incentrato sul tema "tecnologia, persone - costruire il futuro".

Newark Showground il 15 novembre

- **Würzburger Ziegellehrgang 2018**, l'incontro annuale che vede riuniti tutti i produttori del settore laterizio dell'area tedesca (Germania, Austria e Svizzera).

Würzburg dal 4 al 6 dicembre.

In Focus



FIERE 2018

Il 2018 è stato certamente caratterizzato dalla coincidenza, nello stesso anno solare, delle due principali fiere europee, ma con portata mondiale, del settore, Ceramitec a München e Tecnargilla a Rimini.

Ceramitec è stata per Morando-Rieter il primo vero banco di prova sul mercato Nord Europeo del rinnovato slancio commerciale con un riscontro molto positivo sia come numero totale di visite, sia come eterogeneità della provenienza.

Per Tecnargilla ci aspettiamo un evento molto positivo e interessante a verifica di un leggero miglioramento dell'attività in Italia, legata per ora solo al settore ricambi/modifiche, e ad un nuovo slancio del Maghreb, anche in questo caso trainato dal settore service.

Oltre ai due eventi principali sopra citati abbiamo partecipato anche a OCM 2018 a Mosca, dove abbiamo potuto confermare alcuni segnali di ripresa di piccoli/medi investimenti, al Batimatec ad Algeri, partecipazione per noi fissa ormai da anni a certificazione della nostra buona presenza sul mercato. A corredo come sempre le conferenze specialistiche, AGM in Sud Africa, Claytech in UK e Würzburger in

Vi aspettiamo numerosi!

Germania durante le quali si ha sempre la possibilità di raccogliere informazioni qualitativamente importanti sui mercati e sull'attività di clienti e competitors.

Morando-Rieter conferma quindi la forte spinta commerciale degli ultimi anni supportata dalla presenza a tutti gli eventi di rilievo del settore presentando il nostro approccio di evoluzione tecnologica sempre orientata alle necessità dei nostri clienti.

Storia di successo

NUOVA LINEA DI PREPARAZIONE MORANDO-RIETER PER SARL GIPAR

Nell'ambito di un ampio piano di investimenti tecnologici, Sarl Gipar, società algerina con sede a Bordj Bou Arreridj, ha coinvolto Morando-Rieter nella realizzazione di una nuova linea di preparazione, che punta ambiziosamente ad ampliare e migliorare la gamma prodotti già di alta qualità.

In fase di installazione nello stabilimento dell'azienda algerina, la linea comprende cassoni dosatori, rompizolle, disintegratore a barrette, molazza, laminatoi finitori e super-finitori ed un mescolatore bagnatore. Un impianto tecnologicamente all'avanguardia, caratterizzato da straordinaria affidabilità, versatilità e bassi consumi energetici, grazie all'utilizzo di motori di ultima generazione ad alta efficienza, controllati da inverter.

La fornitura rafforza una partnership di successo, iniziata nel 2001, e che vanta l'installazione di altre due linee di preparazione e formatura precedenti.

Fiore all'occhiello e motivo di vanto per Morando-Rieter è anche il qualificato servizio tecnico, fornito da un team di esperti suddivisi tra le sedi di Costanza ed Asti, che segue il cliente non solo nelle fasi del post-vendita, bensì durante tutto il ciclo di vita delle macchine.



[Vai al sito web](#)

Area download

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#) .

© 2016 Morando srl All rights reserved.

Aprile 2018

Prepariamo e diamo forma al Vostro futuro

Editoriale



Un'altra faccia della ceramica: è questa la sfida che mi trovo ad affrontare come **Responsabile Commerciale della Morando-Rieter** dopo la mia esperienza in SITI B&T Group Spa. Una faccia diversa ma altrettanto interessante, con alcuni punti in comune e tante sfaccettature che la rendono unica.

La sfida è anche dare ulteriore slancio alla presenza commerciale sui mercati di riferimento portando a sempre più Clienti e in sempre più mercati la nostra proposta di prodotti e servizi all'avanguardia.

Puntiamo sull'efficienza per permettere al Cliente di produrre qualità a costi inferiori, integriamo sempre più automazione e connettività per portare l'industria 4.0 anche nel laterizio, il tutto senza dimenticare l'ambiente, lavorando fortemente a soluzioni più eco-compatibili e alla riduzione dei consumi energetici.

Il nostro valore è il Cliente, il nostro lavoro sono le soluzioni alle sue esigenze, sempre più vicini e sempre più attenti.

Benedetto Speroni
Responsabile Commerciale

Focus on



CERAMITEC 2018 ed altre fiere

Il 2018 rappresenta un punto di svolta per Morando-Rieter e, grazie ai numerosi eventi fieristici di portata internazionale a cui parteciperemo, avremo la possibilità di dare maggiore visibilità alla nostra realtà.

Dopo la partecipazione al Cerambricktech in Russia, si prosegue con il **CERAMITEC 2018 a Monaco di Baviera (Germania), 10-14 Aprile**, al quale parteciperemo all'interno dello stand della nostra Divisione KELLER (hall B5 Booth 309/410). I temi principali della nostra presenza saranno il nuovo slancio commerciale, la digitalizzazione e la presentazione della nostra gamma prodotti, suffragata da un efficiente servizio di assistenza post-vendita.

Dal 20 al 26 Aprile saremo invece presenti al **BATIMATEC 2018 di Algeri**, per noi una presenza ormai fissa ma resa ancora più importante grazie ai recenti successi ottenuti sul territorio algerino.

Dal 24 al 28 Settembre saremo invece presenti a Rimini, in territorio italiano, per il **TECNARGILLA 2018**, un appuntamento storico nel quale anche il laterizio si ricava sempre uno spazio importante soprattutto per alcuni mercati più affini alla tradizione mediterranea.

Inoltre la nostra attività vedrà la partecipazione di Morando-Rieter ai principali simposi di settore.

Come sempre le fiere sono un grande investimento e il 2018 ci permette di averle tutte a supporto della nostra comunicazione: "Prepariamo e diamo forma al Vostro futuro".

Last News

Gipar - Algeria

Un Cliente storico di Morando-Rieter, un nome al top della produzione Maghrebina, un'azienda familiare che continua la sua tradizione investendo, innovando e crescendo, puntando sulla qualità, sulla sicurezza, sull'ambiente. Questo è S.A.R.L. Gipar che a inizio anno ha, oltre 10 anni dopo il primo contratto, **rinnovato la fiducia in Morando-Rieter, suo partner tecnologico da sempre**, affidandogli la realizzazione della terza linea completa di preparazione oltre al rinnovamento parziale delle linee precedenti. Un **progetto completo con oltre 10 macchine, l'impianto elettrico e di gestione totalmente aggiornato e una coordinazione completa** e costruttiva con gli altri attori fornitori di macchine di servizio.

Il futuro per S.A.R.L. Gipar vuol dire essere lungimiranti e soddisfare le esigenze di un mercato in costante evoluzione: in questo progetto Morando-Rieter è al fianco del suo fedele Cliente.

Merci beaucoup pour votre confiance!

[pagina di download](#)

Morando S.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this [page](#).
If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).
© 2018 Morando srl All rights reserved.

Ediz. Speciale ott. 2017

Prepariamo e diamo forma al tuo futuro

Rafforzamento della struttura di vendita Morando-Rieter

Egredi Clienti,

Siamo lieti di informarVi in merito alla nuova organizzazione della struttura di vendita della divisione prelaborazione e produzione (CPS – Clay Preparation and Shaping), guidata da Andrea Pasquali.

Per il rafforzamento della Business Unit diamo il benvenuto al nuovo direttore vendite **Benedetto Speroni** (42) che prenderà la leadership dell'organizzazione vendite CPS. Benedetto, che riferirà direttamente ad Andrea Pasquali, proviene dall'industria meccanica ed ha lavorato in qualità di direttore vendite nell'industria della ceramica fine. Oltre alla mansione di direttore vendite, Benedetto sarà anche Area Manager per i mercati francofoni.

Diamo inoltre il benvenuto ad **Adalbert Dzialoszynski** (51) che rappresenterà la nostra gamma di prodotti in Germania e nei paesi di lingua tedesca. Fino a sette anni fa era un dipendente di lunga data della Rieter Werke e quindi conosce molto bene le nostre macchine. Possiede la necessaria competenza per consigliare i nostri Clienti, esistenti e potenziali.

Benedetto ed Adalbert formeranno, insieme a Giorgio Bigi, René Pommereau ed Andrea Saglietti, ai nostri agenti e rappresentanti, **una squadra ancora più forte**. Con questa nuova organizzazione Morando-Rieter mira ad una più stretta prossimità verso i Clienti, seguendo la sua filosofia di vendita basata su collaborazione e condivisione ed impegno comune per il Vostro successo. Morando-Rieter è parte della divisione Keller, azienda leader nel settore del laterizio, appartenente a Legris Industries.

[Visita il nostro sito web.](#)



*Nella foto, a partire da sinistra: Giorgio Bigi, Adalbert Dzialoszynski, Benedetto Speroni,
Andrea Pasquali, René Pommereau ed Andrea Saglietti.*

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.
If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).
© 2017 Morando srl All rights reserved.

Luglio 2017

We prepare and shape your future

Editoriale



Quella dei laterizi è un'industria dai molti volti, dalla tradizione secolare dei lavori ancora computi a mano fino alle ultime realtà altamente automatizzate, ma dove tutti sono impegnati a raggiungere il primario obiettivo comune della **sicurezza** governando il processo produttivo. La Morando-Rieter investe continuamente sullo sviluppo dei prodotti in stretta collaborazione con i propri partner industriali al fine di rendere **più sicuri i processi di prelavazione e formatura in tutti i loro aspetti**. Creare una linea di produzione SICURA significa che per ogni singola consegna viene eseguita **un'attenta analisi e valutazione rischi** idonea a coprire l'intera catena di fornitura e l'intero ciclo di...

[Continua sul sito web...](#)

Antonio Laudati
Resp. Ufficio Tecnico

Focus on



CONFERENZA ANNUALE DELLA CLAY BRICK ASSOCIATION

Città del Capo (Sud Africa) - Come ogni anno, anche nel 2017 si è tenuto il consueto incontro generale presso l'associazione industriale CBA (acronimo di Clay Brick Association), dove la Morando-Rieter ha partecipato in qualità di sponsor dell'evento presentando le ultime novità tecnologiche.

Ad esporre le tematiche sono stati **Andrea Pasquali** (Direttore Generale) ed **Andrea Saglietti** (Responsabile d'Area).

Il primo ha evidenziato le qualità e le caratteristiche della nuova gamma di prodotti "Genius", in particolare dell'ultimo nato in casa Morando-Rieter, il **"Genius Extruder"** che presenta peculiarità di alta efficienza, modularità, bassi costi operativi, facilità nello svolgere le operazioni di manutenzione, con un occhio particolare verso la cosiddetta "stiff extrusion" che rappresenta una rilevante fetta della produzione locale.

Il secondo ha esposto ai presenti l'organizzazione della struttura aziendale e della rete vendite a livello mondiale, rimarcando come la continua presenza nell'area della divisione "Heavy Clay" della Keller sia un chiaro **impegno del gruppo nello sviluppare soluzioni personalizzate** nel settore dei laterizi in Sud Africa.

Al termine dell'incontro è seguita una cena di gala presso l'acquario di Città del Capo.

[Continua sul sito web con altre foto e video...](#)

LA FORNACE CURTI

Esiste un luogo speciale nel cuore di Milano, una storica fornace erede dal 1400 della nobile tradizione del cotto. Si tratta dell'Antica Fornace Curti, dove rivivono **emozioni speciali legate all'argilla** ed alla creazione di opere scultorie.

Il complesso della Fornace è composto di un insieme di edifici costruiti in epoche diverse, che hanno conglobato strutture anche molto antiche, rispettando tuttavia le caratteristiche iniziali. L'aspetto ricorda da vicino quello di un **antico borgo medioevale**, intersecato da cortili e scale su cui si affacciano portici e laboratori.

Il colore dominante, oltre al bianco, è quello della terracotta, in una sfumatura rossa e calda che deve la sua unicità agli ingredienti che la compongono. In questo luogo incantato le argille vengono trattate nel più rigoroso **rispetto della tradizione**.

Ed è proprio qui che è installata una storica **mattoniera MVP-2 serie D prodotta nel 1948**, ad oggi la più "longeva" macchina Morando regolarmente in funzione, utilizzata per la trafilatura di pani di argilla da 20 kg, adatti alle successive lavorazioni di stampatura a mano con forme di gesso e legno.

Siamo orgogliosi che sia proprio l'Antica Fornace Curti, imperturbabile testimone di qualità e bellezza, ad ospitare la nostra macchina più longeva, simbolo di **robustezza e della capacità di garantire ricambi ed assistenza nel tempo**.

[Continua sul sito web con ulteriori immagini...](#)



[pagina di download](#)

Morando S.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.
If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).
© 2017 Morando srl All rights reserved.

Aprile 2017

We prepare and shape your future

Editoriale



E' con piacere che comunico che **saremo presenti presso la fiera BATIMATEC di Algeri dal 23 al 27 aprile** prossimo. In Algeria abbiamo recentemente modernizzato le linee di prelavazione e formatura dei siti del gruppo BMSD, azienda leader nel mercato algerino per il settore dei materiali da costruzione e specializzato nella produzione di mattoni forati. La nostra maggiore soddisfazione arriva dal positivo riscontro del Cliente il quale, dopo aver apprezzato i **miglioramenti apportati nel primo impianto** grazie all'inserimento di diverse macchine quali disintegratori a dischi WB, laminatoi scansapietre LSP, mescolatori MBA, ha ampliato l'oggetto della fornitura con un ulteriore mescolatore MBA e due mattoniere MUN. Ma non finisce qui: è stato di recente concluso un contratto per la fornitura di un ulteriore estrusore MUN per il sito di Bouira. **Invitiamo i nostri clienti a visitare il nostro stand**, dove saremo lieti di affrontare interessanti discussioni.

Andrea Pasquali
General Manager

Focus on



TELEASSISTENZA MORANDO-RIETER

In caso di guasti è sempre più importante **ridurre i tempi di arresto** delle macchine. I sistemi di controllo attuali forniscono una grande quantità di informazioni ma può succedere che l'operatore non riesca ad eliminare le cause in autonomia. Inoltre, non sempre si trovano soluzioni valide col solo supporto telefonico.

E' per far fronte a questi casi che la Morando-Rieter offre ai suoi Clienti un **servizio di teleassistenza basato su una tecnologia innovativa** realizzata in Finlandia dalla società TOSIBOX tramite un apparecchio che si interfaccia al PLC ed ai pannelli operatori esistenti con l'aggiunta di eventuali telecamere. Il box viene accoppiato alla chiave in possesso dei nostri tecnici in modo che possa essere rintracciabile ovunque nel mondo, mentre il Cliente deve solo fornire un accesso ad Internet che può avvenire per mezzo cavo, wi-fi o chiave USB dotata di SIM dati per rete mobile.

A differenza di analoghi sistemi disponibili sul mercato, TOSIBOX lavora **in connessione diretta** tra l'utilizzatore ed il centro assistenza Morando-Rieter, evitando il server centrale che può essere fonte di potenziali pericoli per la sicurezza della rete aziendale. Viene così stabilita una connessione VPN sicura direttamente tra il TOSIBOX fornito al Cliente e la chiave in possesso dei nostri tecnici, che quindi potranno collegarsi al PLC e fornire una diagnostica molto approfondita.

In caso di guasti dove risulta necessario l'intervento dei nostri tecnici, sarà possibile **ottimizzare l'operazione** individuando in anticipo le eventuali parti di ricambio necessarie, riducendo così i tempi di intervento e di ripristino.

[Continua sul sito web...](#)

Storie di successo

Formazione Morando-Rieter

Parte essenziale del nostro servizio assistenza ai Clienti è la formazione del personale ad opera dei nostri tecnici. Presso la CREATON AG di Wertingen lo scorso anno è stato **erogato un percorso formativo** sulla pressa DR6/IV della Morando-Rieter che risulta in funzione dal 1999. Sono state complessivamente formate 10 risorse dei servizi di manutenzione meccanica ed elettrica, oltre ad alcuni tirocinanti, con lezioni teoriche e pratiche.

La **parte teorica** ha riguardato, oltre le procedure di manutenzione, il trasferimento di informazioni relative alle operazioni principali della macchina ed ai dettagli di funzionamento quali, ad esempio, la regolazione degli stampi. Oggetto della **parte pratica** è stato la regolazione della croce di Malta, del compressore e del tamburo, oltre alla verifica dell'interfaccia e degli automatismi elettrici ed idraulici (PLC).

La formazione è stata condotta da **Klaus Meßmer** (in foto il primo a sinistra, meccanico) e **Josef Huber** (in cento, elettrico), entrambi esperti nei rispettivi ambiti, mentre a coordinare le attività sul campo era presente **Frank Meixner** (a destra), a Vs disposizione per informazioni sulla formazione presso il Vostro sito (frank.meixner@rieter.de / +49 7531 809 241).



[pagina di download](#)

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this [page](#).
If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).
© 2017 Morando srl All rights reserved.

novembre 2016

We prepare and shape your future

Editoriale



Siamo lieti di informare i gentili lettori che è stato rinnovato il nostro sito web morando-rieter.com, in particolare nell'[area download](#).

Funzionale e dal design moderno, la nostra vetrina virtuale è stata progettata per adattarsi a tutti i tipi di dispositivi (PC, tablet, smartphone).

Attraverso un'interfaccia grafica semplice ed immediata è possibile accedere ad informazioni dettagliate sulla società, sulla storia ultracentenaria, alle varie tipologie di prodotti e relativa ricambistica, ai servizi offerti nonché ad aggiornamenti societari e sviluppi tecnologici.

Sono inoltre disponibili contenuti multimediali che offrono spunti interessanti sull'attività dell'azienda.

Tradotto in diverse lingue, il sito dispone di collegamenti diretti ai vari social network su cui Morando-Rieter è presente.

Andrea Pasquali
General Manager

Ultime notizie



SUCCESSO AL TECNARGILLA 2016

Continua il successo internazionale della Morando-Rieter che, durante la rinomata fiera di Rimini, ha illustrato le proprie **importanti innovazioni** in ambito di pre-lavorazione e formatura dei laterizi.

Dal 26 al 30 settembre scorso, infatti, questo importante appuntamento biennale per il settore "heavy-clay" è stato anche palcoscenico per le **nuove soluzioni** sviluppate e proposte da Morando-Rieter, azienda da oltre 100 anni leader nella produzione di tutta la gamma macchine di pretrattamento, estrusione e pressatura delle argille.

Un ventaglio di soluzioni tecnologiche e processi all'avanguardia che hanno incuriosito e **suscitato notevole interesse nei numerosi visitatori** provenienti da tutte le parti del Mondo.

L'attenzione verso l'innovazione, la qualità dei prodotti, così come la cura per il servizio reso alla Clientela, sono stati tra gli argomenti più importanti trattati durante i **numerosi incontri tenutisi** presso il nostro stand.

Intendiamo **ringraziarVi** per averci visitati e la partecipazione che abbiamo riscontrato ci rende orgogliosi del lavoro svolto e sempre più determinati ad offrirVi una gamma di prodotti e servizi dinamici ed adattati alle singole esigenze di mercato.

[MAGGIORI INFO...](#)

Business Tips

Gentile Cliente
Caro lettore

Focus on

con la presente è nostro piacere informarti sulle nostre partecipazioni alle prossime fiere di settore.

Qui di seguito troverai un elenco delle date in cui potrai trovarci.

Morando-Rieter sarà infatti presente presso:

- 01/2017 Ceramatech (OCM) - Mosca
-
- 05/2017 Batimatec - Algeria
-
- 05/2017 AGM - South Africa
-
- 10/2017 Clemson - USA
-
- 11/2017 Wall Materials - Cina
-
- 11/2017 Clay Tech - UK
- 12/2017 Würzburger Ziegellehrgang - Germania



POTENZA E CONTROLLO

Morando-Rieter è rinomata in tutto il mondo per essere un'azienda costruttrice di **macchine particolarmente robuste e potenti**. Spesso, però, si rischia di perdere il vantaggio della potenza se non si dispone di un controllo altrettanto efficiente.

Per questi motivi, Morando-Rieter ha sviluppato un proprio sistema di controllo semplice ed efficace, completamente orientato alle nuove esigenze dell'Industria 4.0. A tal fine è stato concepito un nuovo standard, basato sull'utilizzo delle **più innovative apparecchiature** provenienti dai migliori costruttori sul mercato ed adeguato alle più recenti normative sulla **sicurezza**.

Il sistema di gestione è in grado di garantire un completo ed efficace controllo delle macchine tramite un'interfaccia grafica semplice ed intuitiva, usufruibile mediante l'utilizzo di **touch-panel di ultima generazione**.

Tutti i **parametri di conduzione** sono immediatamente disponibili con un solo tocco e facilmente modificabili all'interno di limiti impostabili. Gli allarmi sono visualizzati con **un'interfaccia chiara**, mentre una guida per l'operatore consiglia le manovre da eseguire per la rapida **risoluzione** degli eventuali problemi.

Storie di successo

Gruppo B.M.S.D. - ALGERIA

Il gruppo BMSD è uno dei più importanti produttori algerini di mattoni forati con tre stabilimenti (Sarl BMSD, Sarl Sobris e EURL BB) con capacità produttiva di 450.000 t/anno.

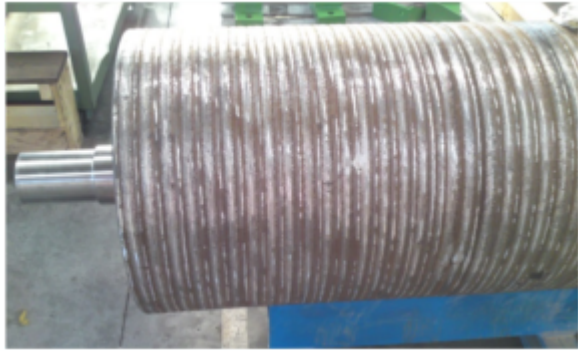
Grazie all'importante collaborazione con Morando-Rieter, partner storico del gruppo, durante gli ultimi 3 anni sono state apportate migliorie sulle tre linee di pre-lavorazione e produzione con l'obiettivo di migliorare la qualità dei prodotti.

La fornitura ha previsto inizialmente l'installazione di un **disintegratore WB/46-150 H** a comando idraulico, un **laminatoio scansa-pietre LSP/6-12** ed un **mescolatore bagnatore MBA/6** presso gli stabilimenti di Bouira e Saida, mentre l'ordine per lo stabilimento di Sobris è arrivato a seguito dei miglioramenti riscontrati sugli altri due impianti. In questo caso sono state fornite, in aggiunta alle macchine già elencate, un **mescolatore bagnatore MBA/8-L** e **due mattoniere MUN/620-S e MUN/730-S**.

Per quanto riguarda gli elementi di usura sono state definite nuove specifiche produttive, **frutto della cooperazione** tra il know-how tecnologico della Morando-Rieter e l'esperienza del gruppo BMSD.

Le nuove macchine sono attualmente funzionanti nel ciclo produttivo dei tre stabilimenti dando un forte contributo **all'incremento quantitativo e qualitativo dei prodotti** del gruppo BMSD.

A suggello di questo proficuo rapporto di collaborazione, Morando-Rieter ha recentemente concluso un contratto per la fornitura di un **ulteriore estrusore MUN/620-S** destinato al sito produttivo di Bouira in sostituzione dell'esistente mattoniera MVC Morando, con l'obiettivo di ottimizzare il continuo processo di miglioramento della qualità dei prodotti finali.



Area download

pagina di download

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2016 Morando srl All rights reserved.

Edizione Speciale
Tecnargilla 2016

We create and shape your future

Editoriale



Benvenuti al Tecnargilla!

E' con piacere che desidero invitare tutti i Clienti Morando-Rieter a farci visita al Tecnargilla, il prestigioso salone internazionale dedicato alle tecnologie dell'industria dei laterizi, che si svolgerà a Rimini dal 26 al 30 settembre.

Presso il **Padiglione C5 - Stand 149**, Morando-Rieter presenterà le sue ultime novità nell'ambito dei processi, delle macchine e delle soluzioni integrate nell'evoluta gamma prodotti **GENIUS**, basata su qualità e produttività combinate con affidabilità, flessibilità e sviluppo sostenibile.

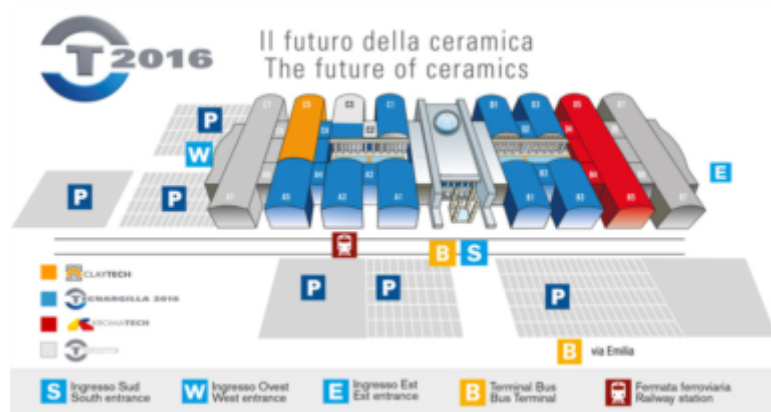
Il nostro team di vendita sarà felice di incontrarVi ed illustrarVi i nuovi sviluppi nell'automatizzazione del processo di produzione, del controllo di qualità e produttività, così come le nostre competenze nell'ambito del servizio post-vendita e fornitura di ricambi.

Vi attendiamo a Rimini!

Andrea Pasquali
General Manager

Tecnargilla 2016

FISSA LA DATA!
DAL 26 AL 30 SETTEMBRE



Morando-Rieter sarà presente al Pad. C5 - Stand 149

e sarà felice di presentare ai suoi Clienti le ultime innovazioni, i prodotti e progetti realizzati nell'ambito della ricerca e dello sviluppo. La nostra cultura d'impresa ci guida verso una ricerca costante di nuovi materiali, rivestimenti e soluzioni volti a migliorare la sostenibilità ed offrire un prodotto sempre migliore.

Morando-Rieter presenterà inoltre la propria offerta di contratti di manutenzione, comprendenti regolari visite di tecnici e fornitura di ricambi in tempi rapidi ed a prezzi competitivi. Un portafoglio solido, efficiente e standardizzato garantisce ai Clienti soluzioni intelligenti e tecnologie all'avanguardia.

[Cliccate su questo link per scaricare il biglietto elettronico.](#)

La nuova mattoniera GENIUS/250-V

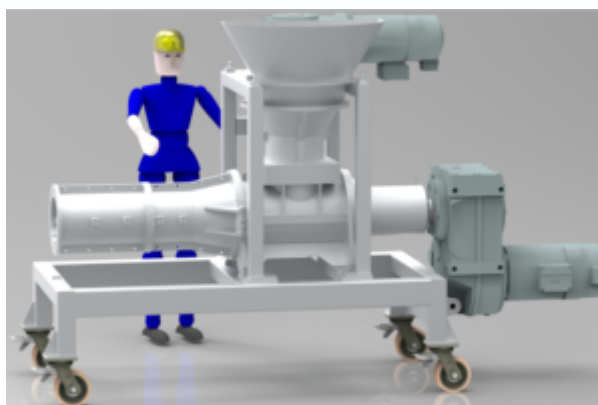


Morando-Rieter è orgogliosa di annunciare **la vendita della prima mattoniera GENIUS / 250-V** con alimentatore verticale.

L'acquirente è il Cliente Goerg & Schneider GmbH & Co. KG di Boden – Germania che dagli anni '90 è specializzato nell'estrazione ed il trattamento dell'argilla, nella produzione di semilavorati per l'hobbistica e nel mercato della ceramica (vasellame, ecc.). Tali semilavorati si presentano in mattonelle di argilla del peso di circa 10 kg in diversi formati e caratterizzate da una percentuale di umidità del $18 \div 25\%$. La nuova GENIUS/250-V sarà indirizzata alla produzione di tali semilavorati.

La nuova macchina presenta una **concezione assolutamente nuova**: monoalbero, alimentatore verticale, motoriduttori SEW controllati da inverter, l'utilizzo di un materiale polimerico per il rivestimento della bocca, filiere opportunamente dimensionate in grado di garantire pressioni di estrusione fino a 40bar ed un basso consumo. L'intero progetto è stato concepito prestando particolare attenzione all'ergonomia ed alla facilità di operazioni di manutenzione e pulizia, fondamentali per un Cliente che utilizza molteplici miscele di argilla e che quindi deve ottimizzare quanto più possibile i tempi di cambio produzione.

La nuova gamma di macchine GENIUS Morando-Rieter: **pronti per un passo avanti nel futuro.**



Morando S.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



Questo messaggio viene inviato a tutti i nostri Clienti e Contatti.

Se volete ulteriori informazioni circa le nostre politiche di privacy, visitate il seguente [link](#).

Se non desiderate più ricevere queste news, semplicemente cliccate sul seguente [link](#).

© 2016 Morando S.r.l. - All rights reserved.

luglio 2016

We prepare and shape your future

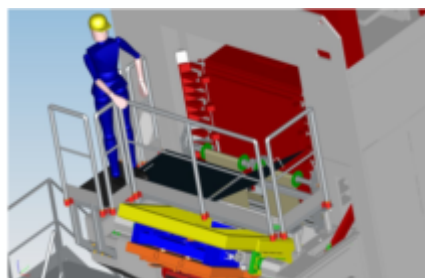
Editoriale



Il servizio assistenza RIETER si basa su valori empirici. La conoscenza dettagliata, acquisita con le attività prestate presso le sedi dei Clienti, definisce il nostro team di Service, dove ogni membro può vantare una lunga esperienza sul campo. Questo è il nostro valore aggiunto, poter garantire un supporto immediato in caso di problemi di funzionamento. Le richieste ed i miglioramenti tecnologici vengono implementati dal nostro ufficio tecnico. In questi anni, dove i nuovi investimenti sono vagliati con estrema attenzione ed è ancora più sensibile la necessità di mantenere il macchinario esistente il più a lungo possibile, garantiamo come sempre l'accesso al nostro ampio magazzino ricambi e le informazioni sull'intero parco macchine costruito finora. Il Team Service è raggiungibile tutta la settimana, h24, al numero +49 (0) 172 740 09 18 dove è possibile richiedere ricambi o un intervento.

Roland Beck
Rieter Service Manager

Ultime notizie



PROGETTO NUOVA LINEA TERREAL CHAGNY I

A partire dal marzo scorso, il Cliente TERREAL ha affidato a Morando-Rieter tutto il processo di studio, ingegnerizzazione, costruzione, installazione ed avviamento delle migliorie da applicare alla propria linea di produzione tegole per il sito di Chagny I, che prevede la fornitura di una nuova linea di taglio ed alimentazione gallette in combinazione con una pressa modello **DR16-1600 II MA**.

Definiti e condivisi tutti gli obiettivi progettuali, sono stati così tracciati gli elementi tecnico-concettuali. Alcune **le novità inserite** nel progetto quali nuovi sistemi di controllo elettronico, misuratori, sistemi di regolazione automatica, tutte volte all'obiettivo principale di garantire qualità ed affidabilità al processo, preservando inoltre gli organi meccanici sottoposti a maggiore sforzo.

La fornitura si basa, come di consuetudine Morando-Rieter, sull'utilizzo di componentistica commerciale proveniente da costruttori leader nel proprio settore. L'elevato output richiesto in produzione viene garantito dalla **robustezza strutturale** e dalla **precisione costruttiva** delle nostre attrezzature. Elevati standard di sicurezza e facilità manutentiva sono poi le ulteriori linee guida utilizzate nella progettazione.

Soluzioni speciali sono state adottate anche per la parte software e hardware della linea, implementando CPU, CCU e PLC di sicurezza di ultima generazione. L'installazione è pianificata in settembre con il successivo avviamento in ottobre.

[MAGGIORI INFO...](#)

Durante l'anno saremo impegnati in diversi appuntamenti nel corso delle maggiori fiere del nostro settore.

La Morando-Rieter sarà presente infatti presso:

- **CON FAIR – Teheran**
dal 12 al 15 agosto
- **Tecnargilla – Rimini**
dal 26 al 30 settembre

Vi aspettiamo numerosi!



ROBOT PER SALDATURE

Con lungimiranza ed attenzione verso i cambiamenti del mercato, Morando-Rieter ha provveduto sin dal 2008 all'acquisto di un robot in grado di industrializzare il processo di **produzione dei componenti di usura**, al fine di fornire un servizio sempre più veloce ed efficiente in termini di qualità e reattività nella risposta. Grazie a questo versatile strumento siamo in grado di realizzare dischi e coltelli per disintegratori, mantelli per laminatoi scansapietre, componenti di usura per mescolatori verticali ed altri componenti delle mattoniere. Trattandosi di lavori lunghi e gravosi, il nostro robot è in grado di fornire **qualità e continuità** maggiore rispetto al contributo umano. Anche la costruzione ed il riporto delle eliche delle macchine Morando-Rieter, sia sui modelli più recenti, sia su quelli più datati, sono attività interne dell'azienda, essendo oggi sempre più importante seguire le **esigenze dei Clienti** e, quindi, personalizzare il prodotto. A tal fine, la produzione è affidata ad un team di persone che, in stretta collaborazione tra i siti di Asti e Costanza, lavorano nella **ricerca di nuovi materiali** ad alta resistenza all'usura e sperimentano soluzioni tecnologiche innovative.

[GUARDA IL VIDEO SUL NOSTRO CANALE YOUTUBE...](#)

Storie di successo

GASSER – Rapperswil.

Per il proprio impianto di Rapperswil in Svizzera, Gasser ha deciso di rinnovare la linea di produzione accessori per tegole, affiancando ad una pressa Rieter STP/80 già esistente una nuova pressa Morando-Rieter STP/100, modello che va a completare la gamma DTP/160 e DTP/200. Tutta la progettazione è stata compiuta con l'adozione delle più **moderne tecnologie**, dai servomotori per la movimentazione, alla gestione computerizzata della curva di pressione dei cilindri idraulici, all'attenzione per l'efficienza, la facilità manutentiva, ed il monitoraggio dei parametri di processo tramite PCL. I tre circuiti di pressata, movimentazione, raffreddamento e filtraggio sono separati ed alimentati da 3 pompe indipendenti. Un'apposita scheda HNC è responsabile del **nuovo sistema di controllo** dell'asse idraulico del cilindro di pressata principale. Questa scheda contiene la programmazione di base per tutti i movimenti dell'asse, che possono essere controllati dal **pannello di comando** in maniera completamente selettiva. Il sistema di controllo è stato concepito per massimizzare la semplicità di utilizzo: la struttura del menù consente la parametrizzazione ed il monitoraggio dei valori di processo direttamente sul pannello di comando touch-screen. Come risultato, la pressione può essere regolata con valori infinitamente variabili fino a 100 tonnellate e la velocità viene garantita anche in caso di elevate produzioni. La nuova pressa STP-100 rispetta pienamente gli standard di **sicurezza di categoria 4** delle apparecchiature elettriche, meccaniche ed idrauliche: valvole di sicurezza ridondanti e monitorate, area di accesso con sistema a trasferimento di chiave, porte di chiusura accesso, minimizzazione dei rischi residuali. Nel giugno 2016 si è conclusa con successo la fase di commissioning con l'approvazione completa del Cliente.

[GUARDA IL VIDEO SUL NOSTRO CANALE YOUTUBE...](#)



Area download

[pagina di download](#)

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2016 Morando srl All rights reserved.

marzo 2016

Creating solutions

Editoriale



Il concetto di prodotto è mutato radicalmente negli ultimi decenni nel mondo dell'industria.

Il Cliente si aspetta di ricevere, oltre alla macchina acquistata nei modi e nei tempi concordati nel capitolato, il servizio che una ditta leader del settore quale Morando-Rieter può offrire in termini di consulenza ed assistenza nelle fasi di acquisto, stesura dei requisiti, progettazione, costruzione, consegna ed assistenza post-vendita e service.

Per attuare questo processo di coinvolgimento, Morando-Rieter pone particolare attenzione alla gestione del progetto monitorando tutte le fasi interne aziendali di avanzamento commessa ed esterne di confronto con il Cliente a partire dalla comprensione dettagliata delle reali necessità di quest'ultimo, fornendo allo stesso una serie di soluzioni tecniche che possano rispondere ai suoi requisiti.

A seguire attiva un canale di comunicazione per tenere costantemente informato e aggiornato il Cliente circa l'avanzamento del progetto, per arrivare a coordinare efficientemente l'installazione e la messa in servizio del macchinario o dell'impianto realizzato.

L'obiettivo principale di Morando-

Ultime notizie



NUOVA PRESSA STP-100 MORANDO-RIETER

Morando-Rieter completa la sua gamma di presse a tavola rotante per pezzi speciali con la nuova versione del modello STP-100

Morando-Rieter è orgogliosa di annunciare il lancio sul mercato della sua nuova pressa a tavola rotante per pezzi speciali, il modello STP-100 che va a completare la gamma delle DTP-160 e DTP-200 che già hanno avuto notevoli riscontri dal mercato.

La movimentazione è stata ottimizzata con l'utilizzo delle più moderne tecnologie: servo motori per la rotazione della tavola ed il movimento orizzontale del dispositivo di presa gallette e posa delle tegole unito ad un servo cilindro per il movimento verticale del prenditore gallette.

Tutti i movimenti di potenza verticali come stampaggio, sollevamento e posizionamento delle tegole sono affidati ad assi idraulici. La curva di pressione della nuova pressa STP, personalizzabile tramite il pannello operatore, è determinata tramite una interpolazione di punti ed il valore della velocità tra gli stessi. Sulla base dell'altezza del pacco stampi è possibile inserire nel programma i valori della corsa di sollevamento ed il punto di arresto. Il risultato è che la velocità ottimale di pressata è garantita anche in caso di elevate produzioni.

E' possibile regolare la pressione di stampaggio ad un valore infinitamente variabile fino a 100 tonnellate, sulla base dei requisiti richiesti. Tutti gli elementi della macchina sono stati dimensionati con valori di sicurezza basati su di un'avanzata analisi FEM unita alla nostra lunga esperienza e sono principalmente eseguiti tramite un affidabile design elettrosaldato. Ciò che caratterizza la nuova unità idraulica è la sua più elevata efficienza, minor rumorosità e dispersione termica, maggior facilità manutentiva, con completo controllo e monitoraggio dei parametri dei processi tramite PLC.

Le principali caratteristiche sono: 3 circuiti separati (pressata, movimentazione, raffreddamento e filtraggio) ed alimentati da 3 pompe indipendenti, pompa a portata variabile per la pressata, temperatura

Rieter è gestire ogni commessa in maniera personalizzata e proattiva, ottimizzando le relazioni con il Cliente e per divenire così un Partner che lo accompagna continuamente nel tempo, anche nella fase di post vendita e service sulle macchine installate.

Claudio Penna
Responsabile di progetto

regolata tramite un'unità di raffreddamento, blocchi di sicurezza installati a bordo macchina. Un'apposita scheda HNC è responsabile del nuovo sistema di controllo dell'asse idraulico del cilindro di pressata principale. Questa scheda contiene la programmazione di base per tutti i movimenti dell'asse, che possono essere controllati dal pannello di comando in maniera completamente selettiva. Il sistema di controllo è stato concepito per massimizzare la semplicità di utilizzo: la struttura del menù consente la parametrizzazione ed il monitoraggio dei valori di processo direttamente sul pannello di comando touch-screen.

La nuova pressa STP-100 rispetta pienamente gli standard di sicurezza di categoria 4 delle apparecchiature elettriche, meccaniche ed idrauliche: valvole di sicurezza ridondanti e monitorate, area di accesso con sistema a trasferimento di chiave, porte di chiusura accesso, minimizzazione dei rischi residuali.

[Cliccare qui per video, foto, dati tecnici ed altre informazioni...](#)

Business Tips

Durante l'anno saremo impegnati in diversi appuntamenti nel corso delle maggiori fiere del nostro settore.

La Morando-Rieter sarà presente infatti presso:

- **Mosbuild** – Expocentro di Mosca
dal 5 all'8 aprile
- **Fiera di Belgrado**
dal 18 al 22 aprile
- **AGM-CBA Symp.** – Sud Africa
dal 27 al 30 aprile
- **Batimatec** – Algeri
dal 3 al 7 maggio

Vi aspettiamo numerosi!

Focus on



ATTIVITA' DI SERVICE MORANDO-RIETER

Il connubio Morando Rieter porta frutti interessanti, non solo in termini di immagine e condivisione di conoscenze tecniche, bensì anche per quanto concerne i risultati messi a segno dal service durante l'anno appena trascorso.

Il service rappresenta infatti per il gruppo una delle attività sulle quali si concentrano maggiormente gli sforzi di ottimizzazione, produttività e crescita. Siamo impegnati ogni giorno ad evadere richieste di offerte ed ordini con l'obiettivo di mantenere la qualità che il Cliente aspetta dai nostri ricambi originali.

Inoltre, un servizio molto apprezzato dai nostri Clienti riguarda il supporto tecnico telefonico e l'invio dei tecnici qualificati sul campo, in ogni Paese in cui sia installata una nostra macchina.

Reattività e professionalità garantiscono al Cliente un supporto rapido e competente, al fine di contenere il più possibile i fermi macchina ed ottimizzare l'impiego delle nostre attrezzature.

Il nostro team di tecnici si muove quotidianamente sul territorio secondo una tabella di visite organizzate al fine di fornire supporto tempestivo e programmato sulle macchine installate. In tali occasioni vengono effettuati i principali controlli e verificato il corretto funzionamento dell'impianto tenendo conto delle sempre più specifiche e variabili esigenze produttive. In aggiunta, il contatto periodico e la prossimità col Cliente ci permettono di raccogliere e verificare tempestivamente le nuove esigenze che emergono da un mercato sempre più competitivo, esigente e selettivo.

Un ringraziamento a tutti i nostri Clienti consolidati per la preferenza che ci accordano ad ogni ordine ed un invito a tutti i nostri Clienti

potenziali a mettere alla prova il nostro Service Department Morando-Rieter per ricambi, assistenza tecnica e pianificazione di interventi programmati.

[Visita la sezione service del nostro sito...](#)

Storie di successo

Creaton Malsh – Germania

A seguito di un incendio devastante avvenuto nella propria linea di pre-lavorazione, la società Creaton ha avuto urgente necessità di nuove macchine per il suo stabilimento di Malsh. Solo Morando-Rieter è stata in grado di consegnare le macchine nei tempi richiesti.

Dopo i necessari chiarimenti relativi alle clausole di fornitura, il primo camion è giunto sul sito con un laminatoio di larghezza effettiva di 1400mm ed a seguire due laminatoi sono arrivati il giorno seguente.

In considerazione delle condizioni locali, è stato necessario far transitare le macchine per mezzo di una gru mobile dal tetto dell'edificio. Senza alcun contatto visivo con il team, i tecnici Morando e l'operatore della gru hanno svolto il lavoro con la necessaria precisione nel posizionamento delle macchine e dei relativi accessori, tutto sotto la supervisione di cantiere da parte Rieter.

Parallelamente alle operazioni di montaggio, il Cliente ha avuto cura di realizzare i collegamenti elettrici per l'intera linea di pre-lavorazione, composta da cassoni dosatori esterni, di un frantumatore-mescolatore verticale, di tre laminatoi, di un mescolatore bagnatore e di nastri trasportatori fino al reparto di riempimento silos.

Al completamento dei lavori ha avuto inizio l'avviamento, dapprima senza materia prima, al fine di collaudare i dispositivi di sicurezza, le interfacce ed il corretto funzionamento delle sequenze, e poi introducendo la prima argilla nella nuova linea di pre-lavorazione.

Dopo alcuni giorni sono state eseguite ed approvate le prove di performance, senza alcuna riserva.

Tutte le fasi di questo progetto, dalla consegna delle macchine, passando per il montaggio e l'installazione, fino al collaudo della linea, sono state programmate e realizzate in stretta e costante collaborazione con Morando-Rieter.



Area download

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2016 Morando srl All rights reserved.

Novembre 2015

Creating solutions

Editoriale



"Philip Kotler, uno dei maggiori esperti internazionali di marketing, dice che "le aziende prestano troppa attenzione a quanto costa fare certe cose. Dovrebbero preoccuparsi di più quanto costa non farle."

Negli ultimi 4 anni la nostra azienda ha investito oltre il 3% del fatturato in R&D. **Il risultato è oggi più di una gamma di macchine** che consentono di soddisfare sia la clientela che richiede sempre il top della tecnologia e delle prestazioni sia la clientela che desidera un prodotto di qualità ad un prezzo competitivo.

Il rapporto prezzo / prestazioni della nostra offerta è infatti sempre estremamente interessante per il cliente.

Il consumatore di oggi prima di investire effettua molte più ricerche che in passato, confronta i prodotti, i servizi, la qualità, i tempi ed i costi. Riduzione costi, prodotti in linea con richieste sempre più esigenti e globali, innovazione per essere sempre i leader, soluzioni finanziarie per agevolare l'investimento sono le risposte di Morando-Rieter ad un mercato in fase di profondi cambiamenti.

L'appartenenza ad un gruppo internazionale, solido, organizzato, con esperienze in settori diversificati; questa è per noi una forte base per

Ultime notizie



PRESENTAZIONE UFFICIALE DEL LAMINATOIO GENIUS

Grande successo per la nostra Divisione CPS durante il Ceramitec 2015.

Lungo le quattro giornate di fiera, abbiamo ricevuto numerose visite presso il nostro stand. E' stata un'ottima occasione per coltivare e rinforzare le relazioni commerciali.

In particolare, uno dei momenti principali è stato durante la presentazione ufficiale del nuovo laminatoio Genius che si è tenuta il 20 ottobre alle ore 13, durante il quale il nostro Direttore Generale, l'Ing. Andrea Pasquali, ha esposto le principali caratteristiche tecniche del macchinario ai presenti.

Il laminatoio Genius è stato esposto al pubblico e subito sono arrivati i primi apprezzamenti. Tali riscontri positivi sono stati segno della corretta direzione intrapresa dalla Divisione CPS Morando-Rieter. Durante l'evento sono state offerte agli intervenuti alcune prelibatezze culinarie italiane.

investire, per dare le certezze di continuità alla Clientela, per lavorare a 360 gradi in tutto il mercato internazionale. Tutta questa lunga premessa per assicurare i nostri numerosi Clienti di avere scelto il partner giusto e per cercare di convincere chi ancora non è nostro Cliente che abbiamo tutte le carte in regola per iniziare un percorso insieme proficuo e duraturo. Buon lavoro

Massimo Herrnhut
Amministratore Delegato

Il laminatoio Genius si presenta sul mercato come una macchina con un nuovo concept, sviluppata e progettata grazie a due fattori strategici: da un lato la nostra lunga e convergente esperienza ultracentenaria di Morando-Rieter e dall'altro l'utilizzo di tecnologie all'avanguardia e soluzioni innovative messe a frutto dal nostro ufficio tecnico, coadiuvato da consulenti.

Questo investimento è il nostro segno di fiducia nel futuro del mercato.

Il nostro Direttore Commerciale, Gian Stefano Marchisio è disponibile per ogni informazione, non esitate a contattarci.

[Il catalogo del laminatoio Genius è disponibile per il download a questo collegamento.](#)

Business Tips

A seguito dell'enorme successo di pubblico ed all'interesse suscitato dal nuovo laminatoio Genius e dall'omonima nuova linea macchine in cantiere, già presentate in anteprima al Ceramitec 2015, Morando-Rieter coglie l'occasione del prossimo Wuerzburger Ziegellehrgang, incontro annuale con tutti i produttori di laterizi dell'area tedesca (Germania - Austria e Svizzera) che si terrà a Wuerzburg dal 1° al 3 dicembre, per approfondire il tema tecnico che caratterizza questa novità assoluta in tema di laminatoi per prelavazione e pre-raffinazione.

Ci attendiamo tutti una grande partecipazione ed un interesse crescente.

Focus on



Grazie alle positive precedenti esperienze di collaborazione con l'ex società Ecodeco e Morando, i proprietari della ditta Acqua & Sole, con sede in Vezzo Bellini (Pavia) hanno deciso di collaborare nuovamente con noi per lo sviluppo di una nuova macchina da integrare nel loro ultimo impianto, parte di un nuovo processo di produzione di fertilizzanti provenienti da rifiuti contenenti sostanze nutrienti.

Durante i mesi di settembre ed ottobre scorsi, abbiamo così provveduto all'installazione del nuovo mescolatore intensivo A&S1/860 presso lo stabilimento del Cliente.

La macchina installata è stata il frutto della stretta collaborazione tra le due aziende ed del lavoro coordinato tra le competenze di Acqua & Sole in materia di trattamento dei rifiuti e Morando in materia di processo di miscelazione. I primi test di laboratorio sono stati realizzati con un prototipo, sempre progettato e realizzato dalla Morando, mentre il modello definitivo è installato e pronto per la messa in produzione all'interno del nuovo processo a flusso continuo progettato dal Cliente.

Storie di successo

Orobrique – Marocco

Il servizio di assistenza e ricambi è una delle primarie attività nella nostra Divisione.

La nostra cura per il Cliente si focalizza nel fornire risposte tempestive alle richieste pervenute. Siamo orgogliosi di poter fornire qualsiasi tipo di ricambio per l'intero parco macchine finora prodotto. Ingranaggi, alberi ed ogni altro particolare meccanico, così come le parti di usura sono disponibili in breve tempo con la garanzia che solo i ricambi originali sono in grado di assicurare. In aggiunta, grazie all'ampia esperienza ed al continuo miglioramento fornito dall'ufficio tecnico e dall'esperienza maturata sul campo, siamo in grado di proporre soluzioni evolute.

E' grazie a questi elementi che siamo fieri di essere stati d'aiuto ad uno dei migliori produttori in termini di qualità della zona di Casablanca, Orobrique. Questo importante Cliente Marocchino ha preso contatti con noi per avere supporto urgente ed immediato su alcuni ricambi strategici per una mattoniera Morando MUN 730-S. Grazie al nostro magazzino ben fornito, siamo stati in grado di realizzare le ultime lavorazioni necessarie e di fornire i ricambi nel giro di pochi giorni, permettendo al Cliente di ridurre al minimo i fermi macchina e di conseguenza mantenere l'impianto in produzione.

Durante quel periodo l'ing. Naanani è stato presso la nostra sede per seguire di persona il processo. Siamo stati molto orgogliosi di avere avuto questa opportunità di incrementare e rafforzare la cooperazione e le relazioni. Dall'altro lato è stata per Lui di visitare Asti, la nostra città con le sue zone medievali e deliziarsi con le prelibatezze culinarie provenienti dalle colline del Monferrato.

Successivamente, durante una nostra visita presso il loro impianto, Orobrique ha rilasciato un certificato ufficiale di ringraziamento per il nostro operato. **Tutta la divisione è stata orgogliosa di ricevere questo attestato, che rappresenta il segno tangibile dei nostri sforzi e conferma la giusta direzione delle nostre azioni strategiche che saranno le stesse che guideranno anche il nostro futuro.**



Free downloads

Link all'area download

We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2015 Morando srl All rights reserved.

Ottobre 2015

Creating solutions

Editoriale



Morando e Rieter, due importanti aziende attive sul panorama internazionale da oltre cent'anni, hanno recentemente lanciato il nuovo marchio Morando-Rieter.

Le due squadre hanno tratto beneficio da questa unione in termini di conoscenze e competenze nel settore tecnologico del laterizio.

Costruiamo il nostro futuro tramite l'innovazione.

Il nostro progetto di innovazione sistematica coinvolge ampiamente le diverse funzioni aziendali ed è realizzato con processi integrati di analisi delle informazioni in ingresso dalle diverse divisioni, come le attività di messa in funzione e servizio.

I principi sui quali si basano le nostre attività strategiche sono quelli delle valutazione tecnologica e dell'ingegno tecnologico e noi li utilizziamo per garantire la coerenza tra le nostre risorse ed i prodotti/processi che sono oggetto di innovazione.

La Morando-Rieter è lieta di accogliervi al Ceramitec 2015 (Hall B2, Stand 209/410) dove verranno presentate le ultime novità emerse da tre anni di intensi lavori investiti in ricerca e sviluppo e la propria offerta relativa alla progettazione, assistenza e ricambi.

Ultime notizie



NUOVO LAMINATOIO GENIUS

Grazie alla lunga esperienza nel settore della lavorazione dell'argilla, Morando-Rieter ha sviluppato un laminatoio completamente nuovo ed innovativo che andrà a far parte della nuova gamma prodotti 2015.

Le principali caratteristiche del nuovo laminatoio GENIUS sono:

- IL SISTEMA DI APPLICAZIONE DELLE FORZE, IN GRADO DI RIDURRE DEL 50% IL CARICO DI LAVORO;
- MAGGIORE CAPACITA' PRODUTTIVA;
- CONDIZIONI DI LAVORO STABILI E PROTEZIONE DA SOVRACCARICHI;
- INCREMENTO VELOCITA' PERIFERICA DELLE CAMICIE;
- MANUTENZIONE FACILITATA DI MANTELLI E RASCHIETTE;
- RAPIDO E PRECISO AGGIUSTAMENTO DELLO SPESSORE DI LAMIAZIONE E SUO MANTENIMENTO;
- PANNELLO DI CONTROLLO PER OPERATIVITA' FACILITATA.

Disponibile in diverse taglie e configurazioni, questo prodotto rappresenta l'evoluzione del laminatoio Morando LA. Non esitate a contattarci per maggiori informazioni.

SEGNA LA DATA!

CERAMITEC, martedì 20 ottobre 2015 – ore 13.00

Business Tips



Morando-Rieter sarà presente alla fiera Ceramitec, in programma dal 23 al 28 ottobre a Monaco. Il nostro stand, realizzato con la Keller, sarà posizionato nella Hall B2, ed avrà il numero 209/410.

In tale occasione presenteremo la nuovissima ed innovativa gamma macchine del 2015, risultato di 3 anni di arduo lavoro e forti investimenti.

Altre info...

Focus on



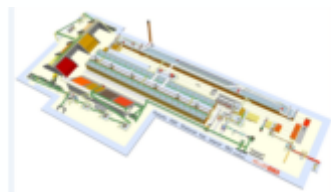
Morando è partecipe al progetto europeo LEEMA (maggiori informazioni disponibili sul sito www.leema.eu) per lo sviluppo di un nuovi materiali isolanti inorganici e componenti in muratura per l'edilizia con caratteristiche isolanti, a bassa energia incorporata e ottime performance tecniche ed ambientali.

Grazie agli ottimi risultati ottenuti, il progetto LEEMA verrà presentato al Consiglio Europeo per la ricerca, lo sviluppo e l'innovazione nell'ambito delle costruzioni (ECCREDI - www.eccredi.org) durante l'assemblea generale biennale di Bruxelles del 26 novembre prossimo.

Maggiori informazioni sul LEEMA...

Storie di successo

Dubenki – Mordovia



La Morando-Rieter, la Novocerica e la Keller HCW hanno realizzato uno dei più innovativi e flessibili impianti di lavorazione del laterizio dell'intera Federazione, garantendo così la propria presenza nel mercato Russo.

L'impianto, dislocato a circa 600 km a sud-est di Mosca, è stato progettato per essere dotato di una linea completamente automatizzata ed in grado di produrre un'ampia gamma di prodotti in argilla: mattoni faccia a vista, forati, piastrelle ed altri manufatti esclusivi.

Il sistema di stoccaggio è stato completamente personalizzato con una soluzione innovativa in grado di assicurare l'alimentazione anche alle più rigide temperature invernali. I **cassoni alimentatori** sono stati studiati per fornire un accurato dosaggio delle materie prime e degli additivi come carbonato di bario e pigmenti che vengono aggiunti alla mescola diretta alla **molazza KAF** dove il viene resa omogenea ed inumidita.

Il prodotto passa poi attraverso una **linea di laminatoi composti da due Titan ed un Gigant** che assicurano una superfinitura del materiale, passando da spessori di 2 mm fino a 0.6 mm. Una unità sparpagliatrice Synchron viene utilizzata per assicurare un consumo regolare dei mantelli. Un passaggio intermedio di stoccaggio permette all'argilla di completare il processo di stagionatura e ottimizzare la plasticità prima di essere raccolta e reimpressa nella linea tramite un escavatore automatico.

Il **mescolatore verticale SR** è posizionato appena prima del cuore della fornace, l'**estrusore VARIAT** e lo alimenta con materiale ben dosato, mescolato, inumidito ed uniforme. Speciali filiere danno forma al filone che viene poi reciso dalla taglierina, programmata elettronicamente e coordinata con la linea. Al fine di ottimizzare l'essiccazione, un dispositivo ribalta il materiale di 90° e lo invia automaticamente al pallet. Questo sistema di movimentazione rappresenta l'ultimo ritrovato in termini di progettazione modulare.

La Morando-Rieter, parte della Divisione CPS (Clay Preparation and Shaping) della Keller HCW è orgogliosa di

annunciare al mercato questo importante risultato, frutto del proprio know-how, unito alle ultime innovazioni tecnologiche ed alla cooperazione del Cliente.

Innovazione, progettazione modulare, nuove concezioni, flessibilità, efficienza: in poche parole la nostra essenza.



Free downloads

Catalogo prodotti

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



We sent out this message to all our Customers and Contacts.
If you want more information about our privacy policy, please visit this page.

If you no longer wish to receive these emails, simply click on the following [link](#).

© 2015 Morando srl All rights reserved.

Agosto 2015

Creating solutions

Editoriale



Gentili Clienti ed Amici, sono molto orgoglioso di poter presentare la prima newsletter Morando-Rieter uno degli strumenti coi quali intendiamo rafforzare la nostra presenza online. Lavoreremo per tenervi aggiornati in merito alle novità della nostra azienda tramite comunicazioni periodiche via e-mail ed attraverso il nostro sito web dove troverete informazioni tecniche, cataloghi, news e la pagina per entrare in contatto con noi. Siamo anche presenti su Facebook e Youtube, dove vi invitiamo a mettere "Mi piace" ed iscrivervi al nostro canale: faremo il possibile per renderlo popolato di contenuti interessanti. In questa epoca di comunicazione virtuale, non dimentichiamo però come siano sempre importanti i rapporti umani e la presenza fisica: il sottoscritto, tutto il nostro team commerciale ed il reparto di assistenza e vendita ricambi siamo a Vs disposizione per approfondire le tematiche di vostro interesse. Nel rivolgere un cordiale saluto ai nostri lettori, vi auguro buona lettura ed un arrivederci alla prossima news!

Gian Stefano Marchisio
General Sales Manager

Ultime notizie



Due marchi storici, due realtà sul mercato da oltre 100 anni, un parco installato di oltre 6.000 macchine in tutto il mondo, oltre 90 modelli adatti a soddisfare le necessità sia del Cliente più esigente che di chi cerca soluzioni a costi contenuti, sempre con un eccezionale rapporto prezzo/prestazioni. La gamma delle presse, nostro fiore all'occhiello è unica nel mercato, la linea dei laminatoi sgrassatori e finitori rappresenta il meglio della tecnologia, la linea mattoniere comprende ben 18 configurazioni. Tutto questo è l'insieme dei prodotti Morando e Rieter, ed a tutto questo si stanno aggiungendo nuove macchine, nuove soluzioni tecnologiche che, ne siamo certi, avranno grande riscontro sul mercato. E' con questa premessa che ci teniamo a presentare un nuovo marchio che sia il vero simbolo della forza congiunta di Morando e Rieter. Da oggi, il nuovo marchio sarà presente su tutta la nostra documentazione e su tutte le nostre macchine come chiaro messaggio per il mercato "l'unione fa la forza": Morando e Rieter insieme sono - e saranno - sempre più forti.

Business Tips



Morando-Rieter sarà presente alla fiera Ceramatec, in programma dal 23 al 28 ottobre a Monaco. Il nostro stand, realizzato con la Keller, sarà posizionato nella Hall B2, ed avrà il numero 209/410. In tale occasione presenteremo la nuovissima ed innovativa gamma macchine del 2015, risultato di 3 anni di arduo lavoro e forti investimenti.

[Altre info ...](#)

Focus on



Morando-Rieter presenta il **nuovo sito web**. Date uno sguardo al nostro vasto catalogo macchine, esplorate la nostra capillare struttura commerciale, scoprite l'assistenza che dedichiamo ai nostri Clienti.

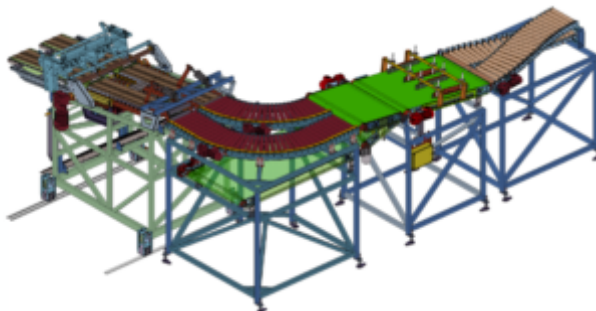
[Visita il nostro sito web](#)

Storie di successo



Il nostro Cliente : CS- Coelho da Silva

Il collaudo della pressa Rieter DR6-1600 effettuato nel 2012 nel nuovo impianto tegole del nostro Cliente CS-Coelho da Silva, Albergaria-Juncal, Portogallo. Basato sulla loro positiva esperienza con le presse DR\6 da loro utilizzate per molti anni, CS-Coelho da Silva ha deciso di investire in una nuova pressa per tegole do design ultra moderno per la sua nuova linea di formatira da 8.262.000 tegole/anno. Il progetto nacque da una forte collaborazione tra gli ingegneri della CS-Coelho da Silva e quelli della Morando di Asti, attualmente il produttore di tutte le macchine a marchio Rieter. La soluzione tecnica è stata accuratamente analizzata e le soluzioni standard, implementate con alcune personalizzazioni , sono state adottate al fine di soddisfare le richieste del cliente e per adattare le operazioni della macchina alla linea di movimentazione. La pressa sta ora lavorando con alte prestazioni ed eccezionali risultati in termini di qualità finale del prodotto , anche grazie alla perfetta gestione dei tecnici di CS-Coelho da Silva.



Free downloads

Catalogo Prodotti

Morando s.r.l.
Strada Rilate 22
14100 Asti - Italy
www.morando-rieter.com
info@morando-rieter.com



Questo messaggio viene inviato a tutti i nostri Clienti e Contatti.
Se volete ulteriori informazioni circa le nostre politiche di privacy, visitate il seguente link.

Se non desiderate più ricevere queste news, semplicemente cliccate sul seguente [link](#).

© 2015 Morando srl All rights reserved.